

令和8年度 認定職業訓練

マーケティング研修

～売れる仕組みづくり～



◆対象者：営業リーダー・管理職の方

中小企業が売上だけでなく利益を確保するためには、マーケティング思考が不可欠です。本講座では、そのために必要な「売れる仕組みづくり」について、演習や事例を交えながら学びます。

日時 10/2(金)・9(金)・16(金)・23(金)

14:00～17:00 (4日間・計12時間)

セミナー内容

- ・売上拡大に「マーケティング」がなぜ必要なのか
- ・売れる仕組みの作り方 (戦略・商品/サービス・集客・価値営業)
- ・明日から実践できる、中小企業におけるマーケティング活用法

受講料 (1名・税込)

申込締切

令和8年9月18日(金)

会員事業所： 7,260円 (当協会の会員制度にご加入いただいている事業所)

一般事業所： 9,900円 (上記以外の事業所)

定員

15名 (申込み人数が少ない場合は、開催中止となることがあります)

講師

エコワークス研究所 代表 廣瀬 典仁 氏(経営士)

【講師プロフィール】

- ・大手機器メーカーにて15年間、BtoB営業を担当し、常にトップセールスを維持。
- ・その後、同社本社の商品企画・販売教育部門にて10年間、全国の販売会社を対象に伴走支援を実施。
- ・退職後は、中小企業の経営支援に携わり、マーケティング(売れる仕組みづくり)の実践を重ねている。

会場

山梨県立中小企業人材開発センター

〒400-0055 甲府市大津町2130-2 TEL: 055-243-4916

お申込方法



山梨県職業能力開発協会

FAX: 055-243-4919

メール: ytc-1@yavada.jp

お問合せ先: 055-243-4916

URL: <http://www.yavada.jp>

【受講申込書】に必要事項
をご記入の上、FAXまたは
メールでお申込ください

※【受講申込書】は、こちらのQRコードからもダウンロードできます ▶



能力開発セミナー受講申込書(山梨県職業能力開発協会)

FAX:055-243-4919

電話:055-243-4916

受入日	年	月	日
受入金額	円		
受入処理	振込	現金	

山梨県職業能力開発協会 行

次のコースを受講したいので申込みます。

コース名	(月 日開講)
------	----------

※事業所名は必ず記入してください。

事業所名	〒	—	<input type="checkbox"/> 会員	企業規模	<input type="checkbox"/> 大企業
所在地			<input type="checkbox"/> 会員外		<input type="checkbox"/> 中小企業
電話番号	申込み責任者(所属名) (氏名)				
FAX番号	E-mail:				
お支払方法 (どちらかに○)	銀行振込 (受講日前日までにお振込み)			現金 (受講日当日にご持参)	

※会員とは、山梨県職業能力開発協会の会員です。

不明の場合は、当協会にお問い合わせください。

※右の表で、A・Bの要件、どちらか一方でも満たしていれば
中小企業です。表を参考に企業規模欄をつけてください。

区分	A:資本金額	B:労働者数
工業・鉱業等	3億円以下	300人以下
卸売業	1億円以下	100人以下
小売業	5千万円以下	50人以下
サービス	5千万円以下	100人以下

ふりがな 受講者名	性別	生年月日 (和暦)	雇用保険 被保険者番号 (4-6-1桁)	職種 役職名
	男・女	S・H 年 月 日	—	—
	男・女	S・H 年 月 日	—	—
	男・女	S・H 年 月 日	—	—
	男・女	S・H 年 月 日	—	—
	男・女	S・H 年 月 日	—	—

※FAXで受講の申込みをされる方は、電話での確認をお願いします。

※ご記入いただいた内容は、訓練の管理・運営以外の目的には使用いたしません。